



Научная статья
УДК 339
EDN: <https://elibrary.ru/gwyhug>
НИОН: 2003-0059-1/26-482
MOSURED: 77/27-003-2026-01-681

Некоторые аспекты функционирования отдельных групп свободных экономических зон в зарубежных странах

Андрей Алексеевич Яковлев

Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет), Москва, Россия, andrew0880@rambler.ru

Рецензент: кандидат исторических наук, кандидат юридических наук, доктор экономических наук, профессор, почетный работник сферы образования РФ, лауреат премии Правительства РФ в области науки и техники, лауреат премии Правительства РФ в области образования **Н. Д. Эриашвили**

Аннотация. Раскрывается специфика ведения предпринимательской деятельности в рамках свободных экономических зон (СЭЗ), создаваемых за рубежом. Приводятся актуальные классификации подобных зон, используемые в современной международной практике, в том числе, с учетом вида хозяйственной деятельности и принципа организации. Рассматриваются основные этапы процесса формирования свободной экономической зоны. Выделены некоторые тенденции развития СЭЗ. Проанализированы ключевые принципы функционирования компаний в рамках промышленных свободных экономических зон.

Ключевые слова: свободная экономическая зона, торговая зона, государственный контроль, транспортный узел, внутренний рынок, отраслевая структура экономики, производственный процесс, высокотехнологичное производство, инвестиционный проект, преференциальное налогообложение

Для цитирования: Яковлев А. А. Некоторые аспекты функционирования отдельных групп свободных экономических зон в зарубежных странах // Вестник Московского университета МВД России. 2026. № 1. С. 238–242. EDN: GWYHUG.

Original article

Some aspects of the functioning of certain groups of free economic zones in foreign countries

Andrey A. Yakovlev

Moscow Aviation Institute (National Research University), Moscow, Russia, andrew0880@rambler.ru

Reviewer: Candidate of Historical Sciences, Candidate of Legal Sciences, Doctor of Economic Sciences, Professor, Honorary Worker of Education of Russia, Winner of an Award of the Government of Russia in the Field of Science and Technology, Winner of an Award of the Government of Russia in the field of Education **N. D. Eriashvili**

Abstract. The specifics of doing business within the framework of free economic zones (FEZ) created abroad are briefly disclosed. The current classifications of such zones used in modern international practice are given, including, taking into account the type of economic activity and the principle of organization. The main stages of the process of forming a free economic zone are considered. Some trends in the development of FEZ are highlighted. Key principles of companies functioning within industrial free economic zones are analyzed.

Keywords: free economic zone, trade zone, state control, transport hub, internal market, industry structure of the economy, production process, high-tech production, investment project, preferential taxation

For citation: Yakovlev A. A. Some aspects of the functioning of certain groups of free economic zones in foreign countries. Bulletin of the Moscow University of the Ministry of Internal Affairs of Russia. 2026;(1):238–242. (In Russ.). EDN: GWYHUG.

Начать следует с того, что понятие «свободная экономическая зона» (СЭЗ, зона) имеет максимально обобщающий характер и объединяет довольно разные виды территорий. Также необходимо отметить, что в различных государствах может использоваться и иная терминология по отношению к схожим по ключевым характеристикам зонам. По состоянию на сегодняшний день в мире нет каких-либо единых нормативных рамок для определения СЭЗ. Однако в целом можно заключить, что свободная экономическая зона — это географически отграниченная территория (местность, район) с весьма благоприятным

экономическим и юридическим статусом для оформленных надлежащим образом национальных и иностранных фирм, пользующихся целым комплексом преференций и эксцепций положительного характера, учитывая установленные требования относительно осуществления конкретных видов предпринимательской активности в границах зоны.

Что касается наднационального уровня регулирования, то понятие СЭЗ закреплено в тексте Киотской конвенции по упрощению таможенных процедур 1973 г., согласно положениям которой это может быть часть территории государства, где товары по-

© Яковлев А. А., 2026



зиционируются исключительно как объекты, выведенные за границы национальной таможенной территории в аспекте как импортных пошлин, так и налогообложения.

Сегодня термин «свободная экономическая зона» характеризует разную типологию зон в корреляции с видом деятельности хозяйствующих субъектов, принципом организации, степенью (уровнем) вовлечения в национальную или международную экономику, а также формой собственности. В современной практике в данный момент встречаются несколько классификаций, характерных для СЭЗ.

Как зарубежные, так и отечественные специалисты, в первую очередь, приводят в качестве базовой классификацию зон по виду хозяйственной деятельности. Так, выделяют пять основных групп СЭЗ. Это, во-первых, свободные торговые зоны, которые *de facto* представляют собой так называемые «закрытые» зоны, расположенные на не существенной по площади территории, где действует режим беспошлинной торговли. Во-вторых, выделяют свободные промышленные зоны, которые располагаются в границах небольших пространств, при этом деятельность в них направлена на содействие развитию промышленного производства в регионе в целом, а также на сбыт продукции (при этом предоставляются определенные бонусы резидентам). Далее, в-третьих, это так называемые свободные технико-внедренческие зоны, являющиеся районами по осуществлению всевозможных научных исследований, разработке инновационных технологий с последующим их внедрением в производственные процессы; как правило, резидентами здесь считают НИИ, инновационные компании и т. п. В-четвертых, целесообразно упомянуть и свободные сервисные зоны, цель создания которых заключается в оказании клиентам различных видов услуг, включая банковские, финансовые, рекреационные (учитывая, конечно, их специализацию). В-пятых, — это так называемые комплексные зоны, являющие собой наиболее крупные по размеру территории, направленные на стимулирование экономического роста региона путем предоставления блока льгот функционирующим компаниям (не принимая в расчет вид их хозяйственной деятельности).

Также необходимо обратить внимание на то, что, учитывая принцип организации, свободные экономические зоны можно разделить на территориальные, функциональные и смешанные. Итак, территориальные зоны — это пространства с соответствующей инфраструктурой, комплексом гарантий резидентным

фирмам, со сравнительно высококвалифицированной рабочей силой, глубокой вовлеченностью в экономику государства. При этом функциональные СЭЗ дают специальный режим деятельности резидентам, имеющим различное местоположение, при следовании ряду нормативов (подобные зоны тесно связаны с национальной экономикой, более того, они активно способствуют резидентным фирмам в оптимизации размещения основных производственных фондов). Однако, наибольшее количество зон в настоящее время создаются по смешанному типу организации, когда предоставляется конкретная территория, за которой закрепляются строго определенные функции (технико-внедренческие, промышленные зоны и пр.).

Можно привести еще одну классификацию. Так, в зависимости от особенностей вовлечения в экономическую сферу, зоны могут быть анклавными (имплементированными в международную экономику и направленными на удовлетворение потребностей наднационального рынка), и «встроенными» в национальную экономику для обеспечения нужд исключительно внутреннего рынка. В зонах первого типа вводится режим свободной таможенной зоны (т. е. они исключены из пределов государственной таможенной зоны), что минимизирует их взаимосвязь с внутренней экономикой. В качестве примеров здесь нужно указать зоны свободной торговли, свободные порты, экспортно-производственные зоны и пр. К зонам второго типа относят промышленные парки, комплексные и технико-внедренческие зоны.

И последняя из актуальных классификаций — по национальной принадлежности, когда СЭЗ могут быть национальными, если они расположены в пределах одного государства, и трансграничными, когда в их структуру включены приграничные территории нескольких государств (хочется отметить, что подобные зоны стали актуализироваться где-то в начале 1960-х гг. в практике стран-членов нынешнего Европейского Союза, а уже сегодня они характерны для очень многих государств).

Теперь следует сказать несколько слов непосредственно о создании СЭЗ. Практически всегда процесс образования зоны реализуется в три этапа. Во-первых, разрабатывается определенная концепция, граничащая с долгосрочной стратегией, где выводятся некая идея и пути ее воплощения, включая гипотетические инвестиционные проекты, систему нормативного контроля и т. д. Во-вторых, выбираются задачи и направления деятельности свободной экономической зоны, закрепляются гарантии защиты прав (и ин-



тересов) негосударственных инвесторов в рамках последующего тендера. При этом готовится ключевая документация для госзакупок, равно как и проформа соглашения с управляющей организацией об образовании СЭЗ. На этом этапе также осуществляются меры по развитию и дальнейшему расширению указанной зоны. Третий этап характеризуется тем, что в рамках лицензирования имеют место различные государственно-частные партнерства, стратегические альянсы и т. д., в то же время ведется мониторинг деятельности в рамках СЭЗ. Исходя из вышесказанного, целесообразно определить следующие специфические особенности СЭЗ: а) строго отграниченная территория; б) практически полная государственная поддержка; в) самостоятельная иерархия управления; г) блок преференций резидентным фирмам.

Можно выделить несколько современных тенденций развития СЭЗ. Первая тенденция — постепенный переход от зон анклавного типа к интегрированным зонам, что подтверждает эволюция типологии СЭЗ. Если изначально акцент был сделан на формировании торговых зон, что было доказано в период с XVI в. до середины XX в., то впоследствии он сместился в пользу зон интегрированного типа, таких, как промышленные, технико-внедренческие и комплексные СЭЗ. Вторая тенденция связана с переходом от государственных СЭЗ к СЭЗ в частной собственности, что стало проявляться с 1980-х гг. в развивающихся странах Латинской Америки. По данным Всемирного Банка, их доля равна 62 % от совокупного количества СЭЗ (по сравнению с 25 % в 1980-е гг.). Процесс формирования частнопредпринимательских СЭЗ начался в 1980-е гг. в Мексике, странах Центральной Америки и в Карибском бассейне, а спустя десять лет и в Юго-Восточной Азии. Основной чертой таких СЭЗ стала адекватная внутренняя инфраструктура (развитая транспортная сеть, системы водоснабжения, энергообеспечения и др.), тогда как внешняя инфраструктура в основном создавалась государством. В частнопредпринимательских зонах минимален государственный контроль. Их быстрый рост стимулировал развитие государственной инфраструктуры и услуг, а также государственно-частного партнерства в рамках программ зонирования. Согласно данным, частные СЭЗ требуют меньших капиталовложений для формирования и развития, дают большую экономическую отдачу от вложенных средств... Третья тенденция — смещение акцента в размещении СЭЗ от вблизи транспортных узлов к размещению в любых частях страны. Данная тенденция стала следствием перехода от зон

анклавного типа к интегрированным зонам, которые призваны удовлетворять потребности внутреннего рынка и мало привязаны к расположению крупных транспортных узлов. Четвертая тенденция отражает изменение отраслевой структуры экономики СЭЗ. По оценкам экспертов МОТ, отраслевая структура экономики СЭЗ изменилась от простейшей сборки и простых по технологии производственных процессов до высокотехнологичных и наукоемких производств, развития туризма, центров логистики, финансовых услуг... Одной из современных тенденций развития свободных экономических зон в мировой экономике (пятой по счету) стало участие одного государства в формировании СЭЗ в другом государстве на совместной основе. Известна практика Китая, имеющего зоны в Африке, Пакистане, России. В Китае такие СЭЗ называются зонами зарубежного экономического сотрудничества в соответствии с программой 2006 г. Из намеченных 50 проектов было реализовано 20, в том числе, в ЮВА (7), России (4), Африке (4), Венгрии (2), Центральной Азии (2), Южной Азии (1) [1, с. 49–52].

Да, в качестве еще одной тенденции в практике функционирования СЭЗ выделяют увеличение их значимости в кластеризации экономики как таковой, ведь в очень многих государствах подобные зоны позиционируются именно как кластеры; в промышленности (в первую очередь, это касается промышленных зон и специальных экономических зон), в сфере инновационных технологий (это технопарки), в области логистики (портовые зоны) и в комплексе услуг (рекреационные зоны и пр.). Конечно же, можно сформулировать и иные тенденции в указанном направлении. При этом весьма показателен эффект модернизации экономики территории СЭЗ и района ее размещения, который целесообразно использовать и для дальнейшего применения в экономике государства в целом. Таким образом, СЭЗ оказывают довольно положительное влияние на принимающую экономику региона и национального государства. Однако они играют, если можно так выразиться, подчиненную роль, уступая по весомости показателю инвестиционного климата, ведь они стимулируют, главным образом, расширение объема экспорта, прежде всего, в сравнительно малых государствах, где сформирован весьма узкий по емкости национальный рынок. Необходимо обратить внимание на то, что поток инвестиций, в первую очередь, иностранных, в экономику СЭЗ коррелирует с передачей технологий, различных элементов системы менеджмента,



ноу-хау и иных нематериальных ценностей, что также положительно отражается на экономической стабильности региона. Возвращаясь к типологии СЭЗ, следует сделать вывод о том, что наибольшее влияние на финансово-экономическое развитие района и государства в целом имеют комплексные экономические зоны, конечно же, учитывая эффективность их функционирования.

Нет смысла спорить с утверждением о том, что СЭЗ являются ключевым элементом в содействии притоку иностранных (и внутренних) инвестиций (в связи с достойной инфраструктурой, трансфером технологий и инновационного опыта и предоставлением резидентам блока преференций даже в условиях малоблагоприятного инвестиционного климата). Однако, оценить долю зон в общем объеме прямых иностранных инвестиций в мире в целом не является возможным ввиду отсутствия информации по каждому государству, а также в связи с неразделением инвестиционных потоков на внутренние и иностранные (речь идет, конечно же, о государственной статистике). Но частные случаи говорят о значительности доли свободных экономических зон в совокупных инвестициях, направляемых в национальную экономику, и о высоких значениях показателя роста потока капиталовложений. Для примера можно привести данные последних лет. Так, доля СЭЗ в общем объеме прямых иностранных инвестиций в экономику КНР достигает где-то 4/5, Малайзии — 9/10, Вьетнама — 2/3 (в то же время, есть случаи и довольно невысокого веса зон в совокупных инвестициях из-за рубежа, как, например, в Таиланде — 1/8). Следует согласиться с тем, что в целом СЭЗ способствуют увеличению валютной выручки в отдельных государствах, главным образом, ввиду положительной динамики экспорта.

Далее хочется раскрыть сущность функционирования отдельных групп СЭЗ, но ввиду того, что указанное сделать в рамках одной статьи не представляется возможным, полагаю целесообразным рассмотреть в качестве примера опыт промышленных СЭЗ. Так, они стали появляться в начале XX в., нарастили свою значимость где-то к 1960-м гг. Это — в основном производственные зоны, создаваемые для помещения в них промышленных кластеров с базовыми, родственными (или связанными косвенно) отраслями и обладающие требуемой транспортной инфраструктурой и, конечно же, основными производственными фондами. Подобные зоны направлены на привлечение зарубежных инвестиций и инфокомму-

никационных технологий, содействие занятости местных трудовых ресурсов, стимулирование торговли (как внутренней, так и внешней), развитие экономически отсталых районов и модернизацию экономики базовых промышленных центров. Что касается отраслевой структуры подобных образований, то она включает в себя различные отрасли промышленности (учитывая уровень экономического развития места размещения) — трудоемкие, капиталоемкие, высокотехнологичные, равно как и сферу услуг, и торговлю.

В настоящий момент в зарубежной практике наиболее популярны такие типы промышленных СЭЗ, как экспортно-производственные зоны (ЭПЗ), в рамках которых имеет место производство экспортноориентированных товаров; свободные промышленные зоны (здесь промышленное производство осуществляется в целях обеспечения как внутреннего, так и внешнего рынка); промышленные парки (производство в них нацелено на удовлетворение потребностей, главным образом, внутреннего рынка); зоны одной отрасли (промышленные зоны с узкой специализацией в рамках одной или двух отраслей); зоны экономического и технологического развития и пр. Относительно преференций для резидентных компаний здесь можно выделить, во-первых, налоговые каникулы на срок где-то до десяти лет; во-вторых, сниженную арендную плату при пользовании инфраструктурой; в-третьих, нераспространение общих правил промышленного регулирования и пр. Практика здесь довольно обширна.

В качестве примера можно рассмотреть вьетнамскую практику. Согласно Закону СРВ об инвестициях, инвестиционные стимулы предоставляются инвесторам, вкладывающим новые инвестиции в расширение масштаба производства, расширение объема производства, во внедрение технологий, повышение качества продукции, в снижение уровня загрязнения окружающей среды. Приоритетными сферами определены высокотехнологичные предприятия, инновационные старт-ап проекты, научно-исследовательские центры, производство новых материалов, новая энергетика, чистая энергия, продукты ИТ, программное обеспечение, цифровой контент. Предусмотрено: преференциальное налогообложение прибыли корпораций;... нулевые ставки импортных таможенных пошлин в отношении оборудования, материалов, средств транспорта и прочих товаров, предназначенных для инвестиционных проектов во Вьетнаме в соответствии с Законом об экспортных и импортных пошлинах; нулевое налогообложение доходов в отношении



передачи технологий в рамках инвестиционных проектов; ускоренная амортизация в отношении основных средств в инвестиционных проектах, когда максимальная ставка не должна превышать коэффициент 2... Объем и виды инвестиционных стимулов зависят от характера инвестиционного проекта. Для инвестиционных проектов, реализуемых в промышленных парках и экспортно-производственных зонах, в депрессивных регионах, определены такие налоговые льготы, как: льготная ставка налога на прибыль в размере 10 % на первые 15 лет и ставка в 28 % в последующие годы; налоговые каникулы на срок четыре года, считая с даты получения первой объявленной прибыли, и снижение ставки налога на прибыль корпораций на 50 % в последующие девять лет... В отношении импортных таможенных пошлин предоставляются налоговые каникулы на срок в пять лет в отношении сырья и материалов, не производимых в стране для целей промышленного производства в промышленных парках и ЭПЗ, для промышленного производства в экономических зонах; а на весь период реализации проекта — в отношении товаров для формирования активов всех проектов в промышленных парках, ЭПЗ и экономических зонах [1, с. 103–105].

В целом можно сделать вывод о том, что свободные промышленные зоны (главным образом, экспортно-производственные), исходя из вышесказанного, играют значимую роль в становлении и эволюции промышленности, в первую очередь, стран «третьего мира», в корректировке ее отраслевой направленности от трудоемких к капиталоемким (и в идеале — к технотемким) производственным сферам. Да, конечно, нельзя умалять роль и технико-внедренческих зон, и сервисных зон, и комплексных свободных экономических зон, но их деятельность должна стать предметом самостоятельной оценки.

Список источников

1. Костюнина Г. М. Свободные экономические зоны в мировой экономике: моногр. М., 2022.

Информация об авторе

А. А. Яковлев — доцент кафедры «Управление высокотехнологичными предприятиями» Московского авиационного института (национального исследовательского университета), кандидат экономических наук, доцент.

Information about the author

A. A. Yakovlev — Associate Professor of the Department of «Management of High-Tech Enterprises» of the Moscow Aviation Institute (National Research University), Candidate of Economic Sciences, Associate Professor.

Статья поступила в редакцию 25.12.2025; одобрена после рецензирования 15.01.2026; принята к публикации 22.01.2026.
The article was submitted 25.12.2025; approved after reviewing 15.01.2026; accepted for publication 22.01.2026.

References

1. Kostyunina G. M. Free economic zones in the global economy: a monograph. M., 2022.

Библиографический список

1. Васильева Т. Н., Васильева И. В. Инновационные территории: кластеры, технопарки и технополисы: учеб. пособие. М., 2019.
2. Перская В. В., Эскиндаров М. А. Интеграция в условиях многополярности. Эволюция теории и практики реализации. М. : Экономика, 2016.
3. Канашевский В. А. Офшорные компании и трасты. Антиофшорное регулирование. М., 2018.
4. Канашевский В. А. Правовой режим офшорных компаний и трастов. 2-е изд., доп. М., 2015.
5. Международный маркетинг: учебник для студентов вузов / под науч. ред. М. Э. Сейфуллаевой, Ю. А. Цыпкина; под общ. ред. Н. Д. Эриашвили. 3-е изд., перераб. и доп. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2024.
6. Либман А. М., Хейфец Б. А. Модели региональной интеграции. М. : Экономика, 2011.

Bibliographic list

1. Vasilyeva T. N., Vasilyeva I. V. Innovative territories: clusters, technoparks and technopolises: textbook. M., 2019.
2. Perskaya V. V., Eskindarov M. A. Integration in a multipolar environment. Evolution of theory and practice of implementation. M. : Ekonomika, 2016.
3. Kanashevsky V. A. Offshore companies and trusts. Anti-offshore regulation. M., 2018.
4. Kanashevsky V. A. Legal regime of offshore companies and trusts. 2nd ed., supplement. M., 2015.
5. International marketing: textbook for university students / under the scientific editorship of M. E. Seifullayeva, Yu. A. Tsyarkin; under the general editorship of N. D. Eriashvili. 3rd ed., revised and expanded. M. : UNITY-DANA, 2024.
6. Libman A. M., Kheifets B. A. Models of regional integration. M. : Ekonomika, 2011.