



Научная статья

УДК 31:33

EDN: <https://elibrary.ru/wkurfh>

ИПОН: 2015-0066-1/26-408

MOSURED: 77/27-011-2026-01-607

Статистический очерк о дебиторской задолженности организаций

Игорь Евгеньевич Линьков

Московский университет МВД России имени В.Я. Кикотя, Москва, Россия,

linkov59ie@gmail.com

Аннотация. Методологический очерк посвящен статистическим аспектам анализа дебиторской задолженности организаций как экономического явления, фактора непрерывности и результативности хозяйственной деятельности, а также как важнейшего экономико-статистического показателя. В статье затронуты вопросы факторно-классификационного и структурного анализа дебиторской задолженности, статистических показателей, применяемых для ее анализа; проанализирована динамика в сравнении с сальдированным финансовым результатом организаций; выполнен краткосрочный прогноз.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, статистика финансов организаций, структуризация задолженности, дебиторский портфель

Для цитирования: Линьков И. Е. Статистический очерк о дебиторской задолженности организаций // Вестник экономической безопасности. 2026. № 1. С. 220–226. EDN: WKURFH.

Original article

Statistical essay on accounts receivable of organizations

Igor E. Linkov

Moscow University of the Ministry of Internal Affairs of named after V.Ya. Kikot', Moscow, Russia,

linkov59ie@gmail.com

Abstract. The methodological essay is devoted to statistical aspects of the analysis of accounts receivable of organizations as an economic phenomenon, a factor of continuity and effectiveness of economic activity, as well as as the most important economic and statistical indicator. The article touches upon the issues of factor classification and structural analysis of accounts receivable, statistical indicators used for its analysis; analyzes the dynamics in comparison with the balanced financial result of organizations; and makes a short-term forecast.

Keywords: accounts receivable, financial statistics of organizations, debt structuring, accounts receivable portfolio

For citation: Linkov I. E. Statistical essay on accounts receivable of organizations. Bulletin of economic security. 2026;(1):220–6. (In Russ.). EDN: WKURFH.

1. *Дебиторская задолженность как современное финансовое явление и неизбежный вид деятельности организации*

Целью данного научного очерка является рассмотрение дебиторской задолженности как социально-экономического явления, а также объекта учета и статистического анализа.

Основу рыночных отношений создает участие двух субъектов, т. е. контрагентов по экономической операции, связанной с движением стоимости – это продавец и покупатель, причем в устойчивом, далеком от «бартерного» рынке. Существует объективная потребность и реальность сперва получить товар или принять услугу, а после заплатить за них. Зачастую, для того чтобы закреп-

пить свои позиций на рынке, производителям выгодно предоставлять коммерческие кредиты в виде отсрочки своим покупателям, тем самым они позиционируют себя, как выгодные для сотрудничества компании. Временной лаг, т. е. несовпадение моментов, как поставки товаров, так и оказания услуг – с одной стороны, с их оплатой – с другой, вызывает дебиторскую задолженность, причем неважно, носит ли такая отсрочка плановый характер, т. е. договорной, либо речь идет о просроченной задолженности. То есть дебиторская задолженность представляет собой сумму долгов, которые обязаны вернуть предприятию физические или юридические лица за оказанную ранее услугу или поставленный товар. В статистике финансов любая операция, предполагаю-



щая отсрочку оплаты, классифицируется как возвратная, т. е. потоку товаров и услуг противостоит поток не денег, а обязательств. Другими словами, возвратные операции в трактовке системы национальных счетов (СНС) – это те, которые образуют, или в дальнейшем – погашают эти самые обязательства.

Актуальность статистического изучения дебиторской задолженности заключается в ее сложности как экономического явления. Стоимость, причем уже созданная, учитывается как уже имеющиеся оборотные активы, но их по факту еще нет в наличии. Появляется риск неполучения поставщиком денежных средств или иных экономических активов по выдвинутым требованиям, что повлечет трудности, с которыми столкнется производитель. Повышение дебиторской задолженности при стабильном финансово-хозяйственном состоянии покупателя продукции или потребителя услуг не должна вызывать опасений и веяний «кризиса неплатежей», напротив следует интерпретировать ситуацию как следствие высокого восприятия организации ее контрагентами, что, безусловно, сгенерирует увеличение масштабов деятельности и приведет к росту финансовых результатов обоих участников рыночных отношений. Иная ситуация при необоснованных отсрочках платежей или росте простроченной дебиторской задолженности. Это ставит под угрозу финансовую устойчивость и хозяйственную стабильность организации, «владеющей» (в трактовке СНС) финансовыми требованиями. Организация-контрагент, принимающая обязательства, тоже несет риски «долговой ямы». Таким образом, явление задолженности, представленное «близнецами» – дебиторской и кредиторской, необходимо для нормального функционирования компаний, как дебиторов, так и кредиторов в современных рыночных отношениях. Даже государство берет на себя роль кредитора и «подписывается» на дебиторскую задолженность и связанные с ней риски, например, при налоговом кредитовании или отсрочках выполнения налогоплательщиками своих налоговых обязательств.

Под призмой экономической теории, а именно политической экономии, а также под статистическим углом зрения, дебиторской задолженностью принято называть денежные средства, которые должны получить организации-кредиторы как встречный поток, противостоящий финансовым требованиям, которыми владеют эти организации, и являются стоимостной величиной, как уже совершенной возвратной операции, так и той, которая будет совершена. Ранее совершенная – потоку товаров и услуг противостоит поток финансовых обязательств, а в будущем – потоку финансовых требований противостоит денежный поток.

Из сказанного ранее, дебиторская задолженность представляет собой необходимый элемент финансовой и хозяйственной работы предприятия. Если дебиторская задолженность не будет погашена, то это повлечет за собой дефицит оборотного капитала, увеличит потребность в дополнительном его привлечении со стороны, за

что придется платить, что в свою очередь означает неизбежный рост непредвиденных расходов и негативно повлияет на показатели ликвидности и платежеспособности коммерческой организации.

Однако, это совсем не означает, что дебиторская задолженность представляет собой денежные средства, которые должны предприятию только другие организации и прочие клиенты: дебиторами могут выступать и налоговые, и иные государственные органы.

Возврат дебиторской задолженности можно осуществлять разными вариантами действий, например, вести претензионную работу по отношению к должнику или же обратиться в судебные органы. В рамках современного законодательства задолженность считается просроченной, если наступает истечение срока исковой давности долга в течении 3-х лет, т. е. задолженность становится безнадежной, однако в том случае, если компания не имеет возможности выплачивать долги. На данных основаниях, фирма имеет право списать задолженность, что можно сделать в последний день срока исковой давности.

Анализ уже имеющихся материалов инвентаризации дебиторской задолженности на проверяемом предприятии либо проведение инвентаризации самими аудиторами делает аудит дебиторской задолженности более полным и тщательным, дает возможность обратить внимание на более серьезные расхождения, неточности, неясности, наметить варианты ликвидации данной финансовой проблемы.

2. Факторно-классификационный анализ дебиторской задолженности

Дебиторская задолженность представляет собой неотъемлемый элемент оборотного капитала практически любого современного предприятия и является важным объектом экономического и статистического анализа. По своей сути, она образуется по причине возникновения имущественных или денежных обязательств у различных субъектов хозяйствования, которые должны быть погашены перед организацией-кредитором в установленные договором или законодательством сроки. В бухгалтерском учете и финансовом анализе принято различать два основных вида возможной задолженности в зависимости от срока ее погашения – краткосрочную и долгосрочную. За первую стоит принимать такую задолженность, которая, согласно ожиданиям, будет погашена в течение одного отчетного периода, как правило, не превышающего календарный год. Этот вид задолженности является наиболее ликвидной частью оборотных активов. В качестве долгосрочной задолженности признаются такие обязательства контрагентов, которые будут погашаться в более продолжительные сроки, превышающие двенадцать месяцев с отчетной даты. Возникновение долгосрочной дебиторской задолженности создает определенную, повышенную степень риска для финансовой устойчивости компании, поскольку отвлекает средства из операционного оборота на длительный период и увеличивает неопределенность их возврата.



Безусловно, на величину и структуру дебиторской задолженности оказывает влияние большой спектр факторов и рисков, исходящих, как из внешней макроэкономической среды, так и из внутренней политики самой организации. Внешние угрозы чаще всего связаны с такими процессами, как инфляция, которая обесценивает будущие денежные поступления, общая конъюнктура рынка, определяющая платежеспособность покупателей, изменения ключевой ставки центрального банка, влияющие на стоимость кредитных ресурсов, а также общая политическая и экономическая нестабильность. На эти факторы хозяйствующий субъект не может воздействовать непосредственно, но обязан учитывать их при формировании своей политики. В отличие от них, внутренние риски поддаются контролю и управлению. К таковым можно отнести неэффективную кредитную политику предприятия по отношению к покупателям, отсутствие действенной системы контроля за состоянием расчетов и своевременностью погашения долгов, а также стратегические и тактические решения управленческого персонала, связанные с выходом на новые рынки или работой с высокорисковыми клиентами.

В табл. 1 представлено соотношение внутренних и внешних причин дебиторской задолженности организации.

Нельзя отрицать тот факт, что для нормального функционирования совершенно любой организации в рыночной экономике наличие дебиторской задолженности является не только неизбежным, но и экономически целесообразным явлением, выгодным для обеих сторон договора.

Для поставщика, выступающего в роли кредитора, предоставление отсрочки платежа является мощным инструментом конкурентной борьбы. Это эффективный способ расширять рынок сбыта своей продукции, привлекать новых клиентов и удерживать существующих,

тем самым повышая конкурентоспособность собственного товара и услуг.

Для покупателя, являющегося дебитором, возможность получения коммерческого кредита позволяет применять в своем производственном или торговом процессе необходимые вспомогательные средства – как физические (сырье, материалы, товары), так и информационные или денежные – без немедленного отвлечения собственных оборотных средств, что позволяет сглаживать кассовые разрывы и поддерживать непрерывность деятельности.

Важно понимать, что когда предприятие выступает в качестве кредитора, активы, иммобилизованные в дебиторской задолженности, временно выведены из его активного оборота. Эти средства не могут быть использованы для закупки сырья, выплаты заработной платы или инвестиций до момента их фактического погашения. Принимая во внимание вышеизложенные сведения, возникает вывод, что дебиторская задолженность является важной и сложной экономической категорией. С одной стороны, она является инструментом стимулирования сбыта, а с другой – источником кредитного риска и фактором, влияющим на ликвидность. Именно эта двойственность делает ее важнейшим объектом статистического исследования, направленного на анализ ее структуры, динамики, оборачиваемости и качества для поддержания финансового баланса и устойчивости как отдельной организации, так и экономики страны в целом.

3. Структурный анализ дебиторской задолженности организаций

Для целей эффективного управления и статистического анализа вся совокупность дебиторской задолженности подлежит многоуровневой классификации по различным признакам, что позволяет более глубоко понимать ее структуру и связанные с ней риски. Сама по себе дебиторская задолженность может в качестве сво-

Таблица 1

Причины образования дебиторской задолженности

№ п/п	Внешние причины возникновения (увеличения) задолженности	Внутренние причины возникновения увеличения задолженности
1	Несвоевременность оплаты за товары (работы, услуги). В результате возникает неоплаченная задолженность и, следовательно, увеличивается объем кредиторской задолженности	Кредитная политика организации. Неправильное установление сроков и условий договоров, неучтенные риски могут привести к незапланированному увеличению размеров дебиторской и кредиторской задолженности
2	Нестабильность мировых финансовых рынков. Это приводит к колебаниям платежной дисциплины и, соответственно, росту дебиторской задолженности предприятия	Финансовое состояние организации (в частности ее платежеспособность и кредитоспособность). Устойчивое финансовое положение организации позволяет своевременно рассчитывать с контрагентами и контролировать величину дебиторской задолженности
3	Инфляция. Под ее воздействием снижается реальная стоимость валюты платежа и, в свою очередь, уменьшается реальная стоимость величины дебиторской задолженности	Активность и заинтересованность собственника в управлении организацией. Чем выше заинтересованность собственников в управлении организацией, тем выше уровень системы внутреннего контроля и состояние расчетной дисциплины, соответственно, ниже величина дебиторской задолженности
4	Социальный характер производства продукции (работ, услуг). Как следствие возрастает величина дебиторской задолженности	Профессиональный уровень сотрудников финансовых служб, занимающихся управлением дебиторской задолженностью



их объектов являть самые разнообразные обязательства. К ним относятся обязательства покупателей и заказчиков за отгруженную продукцию, выполненные работы или оказанные услуги; задолженность по приобретенным векселям и иным ценным бумагам; задолженность дочерних и зависимых обществ, филиалов и внутренних подразделений; обязательства учредителей по вкладам в уставный капитал; суммы выданных поставщикам и подрядчикам авансов; а также иные случаи, например, расчеты с бюджетом по переплате налогов или с персоналом по подотчетным суммам.

Наибольшей и наиболее значимой группой в структуре задолженности практически любой коммерческой организации будет выступать первая, т. е. задолженность со стороны непосредственных участников производственного и торгового процесса – покупателей и заказчиков. В количественном соотношении на эту категорию может приходиться свыше четырех пятых полного объема показателя, и именно она несет в себе основные коммерческие риски. Общая величина дебиторской задолженности и эффективность управления ею напрямую обуславливают ключевые финансовые и операционные показатели деятельности компании. К ним относятся: длительность операционного и финансового циклов; общая величина и структура имущества, находящегося в обороте организации; итоговая величина прибыли, на которую влияет объем списанных безнадежных долгов; скорость оборота всех оборотных средств с момента оплаты материально-производствен-

ных запасов до возврата денежных сумм на расчетный счет; ликвидность, т. е. способность быстро реализовывать активы для погашения своих обязательств; а также структура пассива баланса организации, так как для финансирования дебиторской задолженности привлекаются либо собственные, либо заемные средства.

Исходя из вышесказанного, можно представить следующую развернутую классификацию дебиторской задолженности. По видам дебиторов ее можно разделить на задолженность по расчетам с покупателями за товары и услуги, по расчетам с персоналом (например, по возмещению материального ущерба), по расчетам с бюджетом и внебюджетными фондами, а также иные виды задолженности. По возможности точной оценки в составе дебиторской задолженности выделяют точную задолженность, величину которой можно однозначно определить на основании первичных документов (договоров, накладных), и оцениваемую задолженность, величина которой определяется не в виде жестко фиксированной суммы, а подлежит расчету, например, при предъявлении претензий.

Однако наиболее важной для статистического анализа является классификация по срокам погашения. В соответствии с этим критерием задолженность бывает срочной, т. е. такой, срок погашения которой по договору еще не наступил, и просроченной, срок оплаты по которой уже истек. Именно просроченная задолженность является зоной повышенного риска. В свою очередь, просроченную задолженность далее целесообразно



Рис. 1. Классификация дебиторской задолженности по основным критериям



но подразделять на сомнительную т. е. задолженность, которая не погашена в установленные сроки и не обеспечена соответствующими гарантиями, и безнадежную (нереальную к взысканию) – задолженность, по которой истек срок исковой давности или в отношении которой существуют документальные подтверждения невозможности ее взыскания, например, ликвидация организации-должника.

На рис. 1 рассматривается дифференциация дебиторской задолженности по видам и срокам ее образования.

Таким образом, представленная многокритериальная классификация является не просто теоретической конструкцией, а фундаментальной основой для построения эффективной системы управления дебиторской задолженностью на предприятии. Комплексное применение этих подходов позволяет проводить глубокий и структурированный статистический анализ, формируя так называемый портфель дебиторской задолженности. На практике это реализуется через составление реестров старения задолженности, где каждый долг классифицируется одновременно по срокам возникновения, вероятности погашения и типу должника. Такой детализированный учет дает руководству компании не просто видеть общую сумму долгов, но и оценивать их качество, уровень ликвидности и степень кредитного риска. На основе этого анализа разрабатываются дифференцированные стратегии работы с должниками: от стандартных напоминаний по текущей задолженности до активных претензионных действий в отношении просроченных и сомнительных долгов. В конечном счете, грамотное использование классификаций превращает управление дебиторской задолженностью из рутинной учетной функции в один из ключевых инструментов финансового менеджмента, направленный на ускорение оборачиваемости капитала, оптимизацию денежных потоков и минимизацию финансовых потерь компании.

4. Система статистических показателей, применяемая для анализа дебиторской задолженности организаций

Очевидное и прямое воздействие на скорость оборачиваемости материальных средств, выступающих в качестве оборотных активов, а также на общее финансовое состояние и платежеспособность организаций и предприятий оказывает увеличение или же уменьшение абсолютной величины дебиторской задолженности. Грамотное и эффективное управление исследуемым показателем естественным образом отражается в его оптимизации, гармонизации его структуры и обеспечении своевременной инкассации денежных средств. Статистический анализ является ключевым инструментом для такого управления, предоставляя количественную основу для принятия решений.

В случае сильного и необоснованного роста данного индикатора и его удельного веса в структуре активов, это может сигнализировать о наличии серьезных

проблем в системе управления финансами. Во-первых, это может быть следствием слишком рискованной и опрометчивой кредитной политики, проводимой в отношении покупателей, когда отсрочка платежа предоставляется без должной проверки их финансовой надежности. Во-вторых, это может быть побочным эффектом агрессивной стратегии по максимизации объема продаж любой ценой, без учета качества привлекаемых клиентов. В-третьих, это может свидетельствовать о неплатежеспособности контрагентов и их неспособности своевременно погашать свои обязательства. Систематический анализ динамики и структуры изучаемого показателя осуществляется для выработки будущих регулирующих воздействий и упреждения его последующего неконтролируемого увеличения, способного привести к появлению значительного объема безнадежных долгов, которые подлежат списанию и напрямую отрицательно влияют на финансовый результат (прибыль) организации.

Для проведения такого анализа актуально использование системы специальных относительных показателей и коэффициентов, имеющих высокую степень важности и информативности. Одним из ключевых является коэффициент, отражающий долю дебиторской задолженности в общем объеме оборотных активов, который рассчитывается как соотношение средней величины дебиторской задолженности к средней величине оборотных активов и выражается в процентах. Данный показатель характеризует степень зависимости ликвидности компании от своевременности расчетов с дебиторами. Его чрезмерно высокое значение указывает на «замораживание» средств в расчетах.

Для оценки качества портфеля задолженности применяется показатель доли сомнительной задолженности в общем составе дебиторской задолженности, который образуется таким же образом, как и первый коэффициент, но характеризует уже не структуру активов, а внутреннюю структуру самой задолженности. Рост этого показателя в динамике является тревожным сигналом, свидетельствующим об ухудшении платежной дисциплины покупателей и повышении риска невозврата долгов.

Центральное место в анализе должна занимать оценка оборачиваемости дебиторской задолженности, которая может быть выражена через коэффициент оборачиваемости (отношение выручки от продаж к средней дебиторской задолженности) или, что более наглядно, через период погашения задолженности в днях. Этот срок показывает, сколько в среднем дней требуется компании для того, чтобы получить оплату за реализованную продукцию. Рассчитывается он как отношение средней дебиторской задолженности к однодневному объему продаж. Увеличение этого срока свидетельствует о замедлении инкассации средств.

Для прогнозирования потенциальных потерь используется такой показатель, как отношение сомнительной дебиторской задолженности к общему объ-

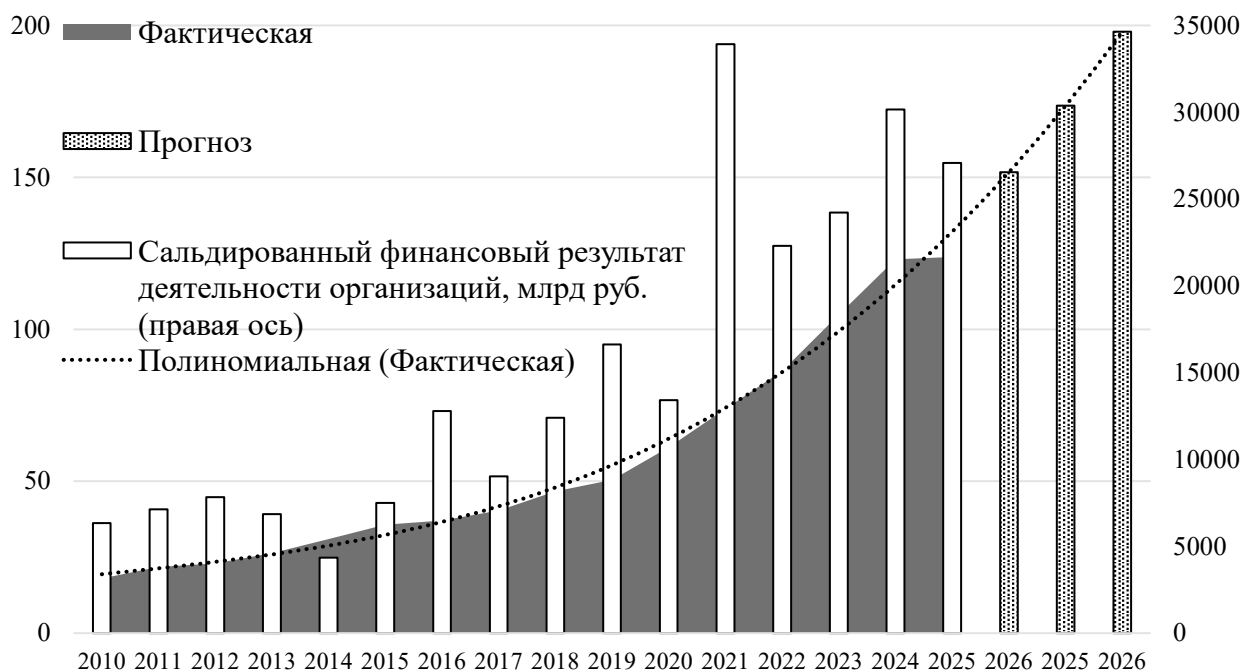


Рис. 2. Общероссийская динамика дебиторской задолженности коммерческих организаций, млрд руб.

ему продаж. Он хорошо отражает прогнозные значения возможных списаний и позволяет оценить, какая часть выручки потенциально находится под риском невозврата. Комплексное использование этих и других коэффициентов в динамике и в сравнении со среднеотраслевыми значениями позволяет построить эффективную систему мониторинга и контроля дебиторской задолженности.

Статистический анализ финансово-экономических явлений и соответствующих показателей можно считать полным, если количественно описана не только их динамика, но и построен прогноз. На графике рис. 2 представлена динамика дебиторской задолженности организаций России, а также для сравнительной цели отображен графический образ изменения во времени показателя их сальдированного финансового результата.

Реализация аналитического выравнивания привела к построению кубической параболы – полином третьей степени для трендового описания дебиторской задолженности, начиная с 2010 г.:

$$\hat{Y} = 0,0237 \cdot t^3 - 0,0523 \cdot t^2 + 1,9336 \cdot t + 17,49$$

Положительная величина при первом параметре, равная 0,0237, указывает на рост показателя дебиторской задолженности на уровне экономики в целом (без субъектов малого предпринимательства). Ожидаемое прогнозное значение дебиторской задолженности на 2025 г. составляет почти 152 млрд руб., а по итогам 2028 г. данный важнейший показатель финансов организаций по прогнозу приблизится к уровню уже в 200 млрд руб. Кроме того, можем наблюдать положительную корреляцию данного показателя с сальдированным финансовым результатом организаций. Оба показателя указывают на однонаправленный динамичный

рост, что подтверждает вышесказанное о том, что обоснованный рост дебиторской задолженности является фактором увеличения финансовых результатов деятельности организаций.

Библиографический список

1. Багомаева А. А. Влияние дебиторской и кредиторской задолженности на финансовое состояние предприятия // Студенческий вестник. 2023. № 13-5 (252). С. 11–12.
2. Ботева Н. К., Перфильева Г. В. организация учета и контроля дебиторской и кредиторской задолженности субъектов малого предпринимательства // Балтийский экономический журнал. 2015. № 1 (13). С. 185–194.
3. Боташева Л. С., Узденова З. И. Основы анализа и управления дебиторской и кредиторской задолженностью // Тенденции развития науки и образования. 2023. № 97-7. С. 47–50.
4. Зайнутдинова Е. Д. Методика управления портфелем дебиторской задолженности // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Экономика и право. 2022. № 12. С. 18–22.
5. Иванов Г. Г., Галайда А. М., Зверева А. О. Проблемная дебиторская задолженность в торговой отрасли // Финансовый бизнес. 2024. № 6 (252). С. 148–152.
6. Курищев Р. В. Особенности управления дебиторской и кредиторской задолженностью // Economics. 2021. № 1 (48). С. 45–47.
7. Лайпанова З. М., Казиева Р. Э. Учет дебиторской и кредиторской задолженности в «1С: бухгалтерии» // Тенденции развития науки и образования. 2023. № 93-3. С. 99–102.



8. Литвиненко Р. А. Внедрение программного обеспечения для снижения дебиторской задолженности // Молодой ученый. 2025. № 16 (567). С. 122–123.

9. Пархоменко А. С. Оценка надежности контрагента при внутреннем контроле дебиторской задолженности // Молодой ученый. 2024. № 19 (518). С. 324–326.

10. Эркинбеков А. Э., Курманбекова Н. Учет и внутренний аудит дебиторской задолженности предприятия // Наука и инновационные технологии. 2024. № 2 (31). С. 318–325.

Bibliographic list

1. Bagomaeva A. A. The impact of accounts receivable and accounts payable on the financial condition of the enterprise // Student Bulletin. 2023. № 13-5 (252). P. 11–12.

2. Boteva N. K., Perfilieva G. V. Organization of accounting and control of accounts receivable and payables of small business entities // Baltic Economic Journal. 2015. № 1 (13). P. 185–194.

3. Botasheva L. S., Uzdenova Z. I. Fundamentals of analysis and management of accounts receivable and payables // Trends in the development of science and education. 2023. № 97-7. P. 47–50.

4. Zainutdinova E. D. Methods of managing the portfolio of accounts receivable // Modern science: actual problems of theory and practice. Series: Economics and Law. 2022. № 12. P. 18–22.

5. Ivanov G. G., Galaida A.M., Zvereva A. O. Problematic accounts receivable in the trade industry // Financial business. 2024. № 6 (252). P. 148–152.

6. Kurishchev R. V. Features of accounts receivable and payables management // Economics. 2021. № 1 (48). P. 45–47.

7. Laipanova Z. M., Kazieva R. E. Accounting for accounts receivable and payables in 1C: Accounting // Trends in the development of science and education. 2023. № 93-3. P. 99–102.

8. Litvinenko R. A. The introduction of software to reduce accounts receivable // Young Scientist. 2025. № 16 (567). P. 122–123.

9. Parkhomenko A. S. Evaluation of counterparty reliability in the internal control of accounts receivable // Young Scientist. 2024. № 19 (518). P. 324–326.

10. Erkinbekov A. E., Kurmanbekova N. Accounting and internal audit of accounts receivable of the enterprise // Science and innovative technologies. 2024. № 2 (31). P. 318–325.

Информация об авторе

И. Е. Линьков – старший преподаватель кафедры экономической безопасности, финансов и экономического анализа Московского университета МВД России имени В.Я. Кикотя.

Information about the author

I. E. Linkov – Senior Lecturer of the Department of Economic Security, Finance and Economic Analysis of the Moscow University of the Ministry of Internal Affairs of named after V.Ya. Kikot'.

Статья поступила в редакцию 30.11.2025; одобрена после рецензирования 20.12.2025; принята к публикации 15.01.2026.

The article was submitted 30.11.2025; approved after reviewing 20.12.2025; accepted for publication 15.01.2026.



Основы экономической безопасности. Учебное пособие. Эриашвили Н. Д. и др. 2-е изд., перераб. и доп. 335 с. Гриф НИИ образования и науки. Гриф МУМЦ «Профессиональный учебник». Гриф МНИЦ Судебной экспертизы и исследований.

Дано представление о внутренних и внешних угрозах в экономике РФ, ее регионов и хозяйствующих субъектах. Показано, как использовать инструменты и механизмы нейтрализации и предотвращения возникающих угроз, обеспечивать законность и правопорядок в сфере экономики. Изложены основы теории государства, а также ее регулирующей роли в экономике. Раскрыты сущность теневой экономики, ее истоки и тенденции, намечены подходы к решению проблем теневой экономики.

Для студентов, аспирантов и преподавателей экономических и юридических вузов, государственных и муниципальных служащих.